ウェブセミナー：リッチ・シェフレン

秘密の「マーケティング&セールスシステム」

Summary & Work Sheet

秘密その1：私の年商数十億のビジネスの原動力である隠れたエンジン（無料）

ほとんどの起業家は_____を追いかけ、見込み客がほしいと思っているものを売ろうとしてしまうことや、、

_____を生み出す方法を、またそれが可能であることを知らないので、_____を追いかけるしかなくなる…

その結果、ビジネスで成功する確率は非常に_____なる。

なぜなら、常に_____が欲しがるものに翻弄され、、、

_____がなくなると売れなくなる…　つまり_____したビジネスを築くことができないからだ。

このビデオシリーズを視聴する際の注意点

思考についての注意点：

<u>①「ああ、これは使えない」と、あっさりと片付けてしまうような間違いを犯さないでください。</u>

ここでお話しする内容は、マーケティングや、成功するオンライン・ビジネスの構築について、おそらくあなたがこれまでに聞いてきたことと相反することでしょう。あまりに違いが大きいので、最初の反応は、「これは使えない」となるかもしれません。

でも、それをすると、私や私のクライアントにとってすごくうまくいっているシステムを受け入れ、とても楽でシンプルな方法であなたのビジネスを成長させるという貴重な機会を失うことになります。それは非常に残念です。だから、オープンでいてください。

②「あなたが今信じていることを疑ってみてください」

もしあなたが今、望むほどの儲けがなく、自分の願う自由も手にしていないのなら、ひょっとしたら、あなたが確信していること、絶対的に確かだと信じていることが、実際にはあなたを邪魔しているのかもしれません。

マーク・トウェインはかつてこう言いました。「厄介なのは、あなたが知らないことではない。本当は知らないのに、知っていると思い込んでいること、それが厄介なのだ。」

というわけで、今、自分の思い通りの状況にないのなら、初心者の態度で臨んでください。

姿勢についての注意点：

1. 積極的に参加する。マルチタスクはしない。

特に携帯電話など気が散るものの電源は切っておいてください。学習効果が半減してしまいます

2. メモを取る。

紙とペンを用意しておき、気づきやアイデアや際立ったポイントをすべて書き留めてください。

3.最後までしっかりと視聴してください。**（プレゼントがあります）**

このウェブセミナーは体系立てて大事なことを解説していくので、最後まで見てもらうことに意義があります。なので、最後まで見てくれれば、20億円を超える売

上があった「ビジネスグロースシステム」という商品の、実際の「セールスファネル」の全体像のマップと解説レポートをプレゼントします。

講師 リッチ・シェフレンについて：

インターネットマーケティング先進国のアメリカで、”グルズグル”と呼ばれ、10年近くトップを走り続けるマーケッター。彼の世界トップレベルのマーケティング戦略は、自らのビジネスはもちろん、数多くのクライアントのビジネスを成長させてきた。

1994年、20代前半で、親族が経営していた潰れかけの服飾店を引き継ぐ。そして、わずか3年で、売上を1億5000万円から7億5000万円にまで急増させる。

その後、経験ゼロから催眠療法ビジネスを立ち上げ、こちらもわずか4年で13億円の売上。全米最大のフランチャイズチェーンへと成長させる。

そして、インターネット・マーケティングの世界に入った後は、1冊のPDF「マニフェスト」を起点に広告費ほぼゼロで、200万人以上の見込み客を集める。全く需要のなかったビジネスコーチングの市場を切り開き、わずか1年ほどで年商10億円近いビジネスを作り上げることに成功。